

## 1.1 Altın Para Ödenmesi ve Kesintiler

Yöneticim Sistemlerinde kazanılan Altın Paranın ödemesi bayinin sistem üzerinden yapmış olduğu ödeme talebi üzerine gerçekleştirilir.

Kazanılan Altın Paraların ödemeleri yasal kesintiler yapılmak suretiyle gerçekleştirilir.

Altın Para miktarı 1.000,00 TL'ye ulaşmadığı sürece ödeme talebinde bulunulamaz. Bu miktara ulaşmayan Altın para sistemde diğer şekillerde kullanılabilir.

Bayilere yapılacak ödemelerden eft/havale masrafı kesilmesini gerektirir durumlarda bu kesintiler bayilere yapılacak ödemelerden düşülecektir.

## 1.1 Kazanç Dağılımı

Yapılan indirim miktarının %75'i alışverişi yapan kişinin hesabına, %4'ü şirketin hesabına, geriye kalan %21'eşit pay dan 1 pay liderler arasında paylaştırılmak üzere liderler seviyesi hesabına, 20 eşit paydan her bir 1 pay ise doğrudan üst seviye 20 kişi hesabına altın para olarak aktarılacaktır.

Örneğin, 100,00 TL (KDV hariç) fiyatı olan bir ürün %20 indirim ile satıldığında, müşteri 100,00 TL (KDV Hariç) ödeme gerçekleştirecek. Sonrasında paylaşım şu şekilde olacaktır.

**Satış Fiyatı \* İndirim Oranı = İndirim Miktarı : 100,00 TL \* 20 / 100 = 20,00 TL**

**Müşteri Kazancı (İndirim Miktarı \* % 75) : 20,00 TL \* 75 /100 = 15,00 TL**

**Liderlik Primi (İndirim Miktarı \* %1) : 20,00 TL \* 1/100 = 0,20 TL**

**Bayi Kazancı (Üst Kayıt) (İndirim Miktarı \* %20): 20,00 TL \* 1/100 = 0,20 TL**

**Şirket Kazancı (İndirim Miktarı \* %4) : 20,00 TL \* 4/ 100 = 0,80 TL**

Alışveriş yapan müşteri (Müşteri İndirimi Miktarı) : 15,00 TL

20 üst seviye bayinin her biri ayrı ayrı : 0,20 TL

Liderler arasından paylaştırılmak üzere : 0,20 TL

Şirket : 0,80 TL

Olmak üzere her ekonomik değer oluşturan alışveriş işleminden kazanç dağılımı gerçekleştirilecektir.

Şirketin vermiş olduğu promosyon ödemeleri üzerinden de aynı paylaşım sistemi uygulanacaktır.

Bu kazanç miktarı örnek olarak verilmiş olup, yapılan alışveriş miktarı, sayısı, indirim oranı gibi birçok etkene bağlı olarak azalma veya artış gösterebilir.